

EXPORTPROGRAMMET GO INTERNATIONAL

Låg risk – Snabba resultat



 **High Impact**

 **Low Risk**

 **Dedication**

 **Focus**

 **Results**

Våra tjänster, din framgång

- Export Readiness: Utvärdering av era exportförutsättningar, utveckla er exportplan
- Strategi och marknadsundersökning, baserat på era önskemål och förutsättningar
- Vi planerar och bokar besök med kunder, agenter och distributörer
- Vi samarbetar med lokala partners i länder som USA, UK och Sydost Asien
- Regionala tjänster inom administration, juridik och redovisning
- Rekryteringar, vi kan etablera kontor eller produktion med lokalt stöd



+46 793 34 52 52



niklas@notic.se
www.notic.se



Halmstad, Sweden

Export Accelerator

Vårt exportprogram skapar snabba resultat med begränsad budget. Programmet är uppdelat i sex moduler, målet är att du inom sex månader ska ha tecknat nya exportaffärer, direkt med kunder eller genom återförsäljare. Vi erbjuder kvalificerade erfarna ledare och specialister på timbasis inom export. Vårt internationella team är tillgängligt för dig till en bråkdel av kostnaden att anställa egen personal.

Sex steg till lyckade exportaffärer

1 Redo för Export: Vi bedömer er exportberedskap, är ni redo att skapa internationella värden? Vi utvärderar affärsplan, personal, ekonomi, juridik, marknadsföring, ledning och konkurrenskraft.

2 Screening och kontakt: Med hjälp av våra regionala nätverk och sökverktyg identifierar vi potentiella kunder och återförsäljare. Vi bokar och förbereder möten där ni får möjlighet att presentera ert företag och se på förutsättningarna för vidare samarbete.

3 Res och besök: Vi planerar och genomför gemensamma resor där vi besöker era potentiella kunder och partners. Ni får möjlighet att lära känna både människorna, kulturen och företagen. Vi agerar er lokala guide och representerar er på våra gemensamma besök. Vi tar hand om allt det praktiska inför era besök, från planering till uppföljning.

4 Förhandla kontrakt: Vi leder och stöttar er genom hela processen för att skriva kontrakt med utvalda kunder. Processen stöds av vårt team på plats, Att ha en lokal representant förkortar språk- och kulturbarriärer samt bygger bättre lokalt förtroende. Resultatet är att vi snabbare kommer till avslut med era nya kunder.

5 Utveckla exportaffären: Gratulerar till er ny exportaffär, det är nu arbetet börjar för att leverera för att överträffa kundens förväntningar. Att ha kontinuitet och regional närvaro är oftast en förutsättning att agera snabbt och ta vara på möjligheter. Vi säkerställer att du har rätt personal på plats och ni kan enkelt skala upp verksamheten efterhand era affärer expanderar.

6 Momentum: För att skapa dragkraft kan vi ta hand om era lokala sociala medier, hemsidor och marknadsföring. Genom att vara aktiv på lokala språk, med ett erbjudande som är anpassat till er målgrupps kulturella preferenser driver vi kunskap

Vill du expandera utomlands och ta dig in på nya marknader?

Vi går in som er exportavdelning under tiden vi tillsammans bygger upp nya exportmarknader. Vi hjälper dig att skapa kontakter med kunder, agenter och distributörer. Notis tar hand om allt det praktiskt, vi planerar era besök och möten på utvalda marknader och följer upp på plats.